Abonnement-Vertrag

Ein Vertrag, der flexible Partnerschaften ermöglicht

Vorteile

Volle Kostentransparenz

Prozedur-/nutzungsbasierte oder Flatrate-Zahlungen

Nutzung der Anlage während der Vertragslaufzeit

· Gerätetyp, Anzahl und Softwarepaket können individuell vertraglich vereinbart werden. **Die Nutzung erfolgt nach Bedarf.**

· Olympus Full-Service-Mietung im Hintergrund, inklusive Service für volle Kostentransparenz.

· **Sichert die Liquidität:** mit Zahlungen, die auf Basis der Nutzungen bzw. durchgeführten Prozeduren oder einer verlässlichen Flatrate erfolgen.

· **Volle Kostentransparenz;** so kann die Rentabilität pro Prozedur überprüft werden.

Wertdimensionen

Wir tragen auf vielfältige Art und Weise zum Erfolg Ihrer Einrichtung bei

Wirtschaftlichkeit

Kosten- und Cashflowmanagement

· Unterstützung der finanziellen Stabilität
· Auf das Geschäftsmodell abgestimmte Zahlweise
· Geteiltes Investitionsrisiko
· Höhere Kostenkontrolle

Wert

Reputation

Attraktivität und Wettbewerbsfähigkeit

· Mehr klinische Ergebnisse
· Höherer Patientennutzen
· Bessere Reputation des Krankenhauses
· Höhere Attraktivität des Arbeitgebers

Abonnement-Vertrag

Ein Vertrag, der flexible Partnerschaften ermöglicht

Was Olympus bietet:

- **Flexible Vertragslaufzeiten:**
  typischerweise 12 bis 36 Monate, Angebot von der Region abhängig.
- **Bezahlmodell:**
  Pay-per-Procedure auf Basis der Gerätenutzung bzw. des Prozedur-Trackings (Olympus Software oder IoT-Produkte) oder einer Flatrate mit unbegrenzter Anzahl der Prozeduren. Angebot hängt von der Region ab.
- **Service:**
  Olympus Service im Prozedurpreis oder in der Flatrate enthalten.
- **Vertragsende:**
  Der Vertrag verlängert sich automatisch, wenn er nicht vom Kunden gekündigt wird. Eigenständiges Vertragsmanagement.

Beispiel Olympus Frankreich

Situation

Olympus Frankreich plant die Einführung eines **Abonnementmodells für ENDOEYE,** im Rahmen dessen die Kunden

- nutzen, **was sie brauchen**,
- **wenn sie es brauchen**
- und **auf Basis der Nutzungen zahlen.**

Wir möchten Ihrer Einrichtung eine zusätzliche Wertschöpfung ermöglichen

- **Insbesondere Kunden mit einer hohen Anzahl an Prozeduren** profitieren vom Abonnement-Vertrag, da sie Zugang zu ENDOEYE erhalten und dabei die vollständige Eigentumskontrolle behalten. Eine verlässliche Flatrate wäre das empfohlene Zahlungsmodell für diesen Vertrag.

- **Kunden, die ENDOEYE zum ersten Mal nutzen,** können diesen Vertrag auch ausprobieren und nach einer vereinbarten Zeitspanne die Anzahl und Art der Geräte ändern. In diesem Fall würden wir Pay-per-Use mit einem vereinbarten jährlichen Mindestbetrag als das geeignetste Zahlungsmodell empfehlen.

Flexible Verträge und Finanzierungsmodelle

Da das medizinische Wissen ständig wächst, können technische Modifikationen oder Änderungen des Produktdesigns, der Produktspezifikationen, des Zubehörs und des Dienstleistungsangebots erforderlich sein.

OLYMPUS

OLYMPUS DEUTSCHLAND GMBH
Wendenstraße 14–18
20097 Hamburg, Deutschland
Telefon: +49 40 23773-4777
Fax: +49 40 23773-503303
E-Mail: kundenberatung@olympus.de
www.olympus.de

OLYMPUS AUSTRIA GES.M.B.H.
Shuttleworthstraße 25
1210 Wien, Österreich
Telefon: +43 1 29101-500
Fax: +43 1 29101-400
E-Mail: endoskopie@olympus.at
www.olympus.at

OLYMPUS SCHWEIZ AG
Richtiring 30
8304 Wallisellen, Schweiz
Telefon: +41 44 94766-81
Fax: +41 44 94766-54
E-Mail: medical.ch@olympus.ch
www.olympus.ch

S00345DE · 10/20 · NLG