# Vertrag mit Amortisierung/Pay-per-Disposable



#### Ein Vertrag, der flexible Partnerschaften ermöglicht



**Vorteile** 

# Unterstützt die Entwicklung der Einrichtung

Zahlungen auf Basis bestellter Einwegartikel Olympus ist Eigentümer der Anlagen – vollständige Amortisierung und Eigentumsübertragung optional

- · Die Geräte werden bei der Bestellung von Einwegartikeln geliefert und amortisiert.
- · Sichert die Liquidität: Zahlungen erfolgen im Rahmen der durchgeführten Prozeduren.
- · Olympus Full-Service-Mietung oder -Finanzierung: Keine Auswirkungen auf die Kreditlinie bei Ihrer Bank und es muss nur eine Gegenpartei verwaltet werden.
- · Volle Kostentransparenz; so kann die Rentabilität pro Prozedur überprüft werden.

#### Wertdimensionen

Wir tragen auf vielfältige Art und Weise zum Erfolg Ihrer Einrichtung bei

#### Reputation Wirtschaftlichkeit Kosten- und Attraktivität und Wettbewerbsfähigkeit Cashflowmanagement Wert · Unterstützung der finanziellen Mehr klinische Ergebnisse Stabilität · Höherer Patientennutzen Auf das Geschäftsmodell · Bessere Reputation des Krankenhauses abgestimmte Zahlweise · Geteiltes Investitionsrisiko · Höhere Attraktivität des · Höhere Kostenkontrolle Arbeitgebers

# Vertrag mit Amortisierung/Pay-per-Disposable



#### Ein Vertrag, der flexible Partnerschaften ermöglicht

#### **Was Olympus bietet:**

#### **♥** Flexible Vertragslaufzeiten:

typischerweise 36 Monate, Angebot von der Region abhängig.

#### Bezahlmodell:

Pay-per-Order auf Basis bestellter Einwegartikel von Olympus.

#### Service:

Olympus Service im Preis der Einwegartikel enthalten.

#### **Vertragsende:**

Je nach gewählter Option gelten die örtlichen Regeln für Finanzierungsleasing- und Operating-Leasing-/Mietverträge zum Vertragsende.

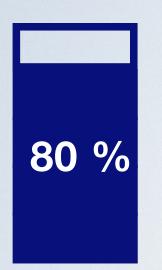
#### Zeitlicher Ablauf des Vertrags



#### **Beispiel Olympus Deutschland**



#### **Situation**



Etwa 80 % der THUNDERBEAT- und anderen Energy-Kunden nutzen den Vertrag mit Amortisierung/Pay-per-Disposable.



Die Vertragslaufzeiten variieren, sind aber in der Regel auf zwei bis drei Jahre ausgelegt.



Die Kunden sind entweder nach der vereinbarten Zeit Eigentümer der Geräte oder wollen flexibel bleiben, indem sie die Geräte mieten und am Ende des Vertrags zurückgeben.



#### **Ergebnis**

- · Dieser Vertrag garantiert einen schnellen und problemlosen Einstieg in eine neue Technologie.
- Das Budget des Kunden ist möglicherweise nicht verfügbar oder für das laufende Jahr nicht kalkulierbar, was die Auswahl an Möglichkeiten einschränkt. Unser Vertrag mit Amortisierung/Pay-per-Disposable erlaubt es solchen Kunden, die Wartezeit bis zur Budgetgenehmigung zu umgehen.

# S00345DE · 10/20 · NLG

### Flexible Verträge und Finanzierungsmodelle

Da das medizinische Wissen ständig wächst, können technische Modifikationen oder Änderungen des Produktdesigns, der Produktspezifikationen, des Zubehörs und des Dienstleistungsangebots erforderlich sein.



Wendenstraße 14–18 20097 Hamburg, Deutschland Telefon: +49 40 23773-4777 Fax: +49 40 23773-503303 E-Mail: kundenberatung@olympus.de www.olympus.de

#### OLYMPUS AUSTRIA GES.M.B.H.

Shuttleworthstraße 25 1210 Wien, Österreich Telefon: +43 1 29101-500 Fax: +43 1 29101-400 E-Mail: endoskopie@olympus.at www.olympus.at

#### **OLYMPUS SCHWEIZ AG**

Richtiring 30 8304 Wallisellen, Schweiz Telefon: +41 44 94766-81 Fax: +41 44 94766-54 E-Mail: medical.ch@olympus.ch www.olympus.ch