

Operating-Leasing-/Mietvertrag



Schafft die Möglichkeit, die besten Instrumente für medizinische und chirurgische Prozeduren in Ihrer Einrichtung einzusetzen



Vorteile

Unterstützt die Entwicklung der Einrichtung

Nutzung der Anlage während der Vertragslaufzeit

Vertragslaufzeit kürzer als die wirtschaftliche Nutzungsdauer

- **Sichert die Liquidität** – Abzahlung über einen bestimmten Zeitraum, um Investitionsspitzen zu vermeiden und das Budget stabil zu halten.
- Funktionalitätserweiterung und Anpassung von Geräten in kürzeren Zyklen, **optimale Anpassung an den Bedarf.**
- Kombinierte Raten sind niedriger als der volle Preis (nur teilweise Amortisation im Vertrag), geringere Gesamtinvestition pro Anlage.
- **Volle Kostentransparenz;** so kann die Rentabilität pro Prozedur überprüft werden.

Wertdimensionen

Wir tragen auf vielfältige Art und Weise zum Erfolg Ihrer Einrichtung bei

Wirtschaftlichkeit

Kosten- und Cashflowmanagement

- Unterstützung der finanziellen Stabilität
- Geteiltes Investitionsrisiko
- Höhere Kostenkontrolle
- Planung der Anlagenerneuerung

Wert

Reputation

Attraktivität und Wettbewerbsfähigkeit

- Mehr klinische Ergebnisse
- Höherer Patientennutzen
- Bessere Reputation des Krankenhauses
- Höhere Attraktivität des Arbeitgebers



Operating-Leasing-/Mietvertrag

Schafft die Möglichkeit, die besten Instrumente für medizinische und chirurgische Prozeduren in Ihrer Einrichtung einzusetzen

Was Olympus bietet:

✓ Flexible Vertragslaufzeiten:

typischerweise 12 bis 60 Monate, Angebot von der Region abhängig.

✓ Bezahlmodell:

Flatrate (unbegrenzte Anzahl der Nutzungen), typischerweise monatliche Zahlungen, Angebot abhängig von der Region.

✓ Service:

Olympus Service in der Flatrate enthalten.

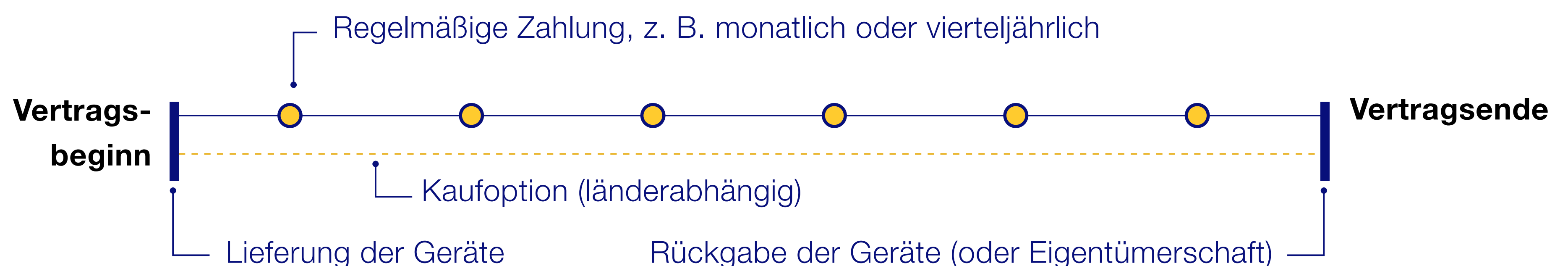
✓ Vertragsende:

Die Anlage wird normalerweise an Olympus zurückgegeben und gegen ein neues/anderes Produkt eingetauscht.

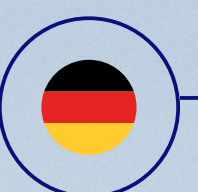
✓ Kaufoption am Ende des Leasingverhältnisses

zum Restwert kann angeboten werden, wenn dies nicht durch lokale Rechnungslegungsstandards untersagt ist. Angebot hängt von der Region ab.

Zeitlicher Ablauf des Vertrags



Beispiel Olympus Deutschland



Mietverträge werden besonders von unseren Endoskopiekunden bevorzugt, da der Operating-Leasing-Vertrag ihre Anlagenverwaltung in mehrfacher Hinsicht unterstützt:



- **Direkter Zugriff** auf Produkte, ohne sofort große Budgetentscheidungen treffen zu müssen. Sie haben immer Zugriff auf die neuesten Geräte, da Sie Geräte zurückgeben und sie gegen neue eintauschen können.



- Der Vertrag unterstützt **das kurzfristige Liquiditätsmanagement**. Unser Ansatz „erst probieren, dann entscheiden“ hilft Ihnen, die richtige Kaufentscheidung zu treffen.



- Unser Vertragsrahmen in Deutschland bietet Ihnen die Möglichkeit, **ein Produkt während der Mietdauer zu erwerben**, wobei Ihnen die bis zum Erwerb gezahlten Mietgebühren erstattet werden.

Flexible Verträge und Finanzierungsmodelle

Da das medizinische Wissen ständig wächst, können technische Modifikationen oder Änderungen des Produktdesigns, der Produktspezifikationen, des Zubehörs und des Dienstleistungsangebots erforderlich sein.

OLYMPUS

OLYMPUS DEUTSCHLAND GMBH

Wendenstraße 14-18
20097 Hamburg, Deutschland
Telefon: +49 40 23773-4777
Fax: +49 40 23773-503303
E-Mail: kundenberatung@olympus.de
www.olympus.de

OLYMPUS AUSTRIA GES.M.B.H.

Shuttleworthstraße 25
1210 Wien, Österreich
Telefon: +43 1 29101-500
Fax: +43 1 29101-400
E-Mail: endoskopie@olympus.at
www.olympus.at

OLYMPUS SCHWEIZ AG

Richtiring 30
8304 Wallisellen, Schweiz
Telefon: +41 44 94766-81
Fax: +41 44 94766-54
E-Mail: medical.ch@olympus.ch
www.olympus.ch